



Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir für die Vertriebsregion Norddeutschland (Hamburg, Hannover, Lübeck, Bremen, Flensburg, Bremerhaven, Osnabrück, Kiel) einen

Key Account Manager / Sales Manager im Außendienst – Gesundheitswesen (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Ansprechperson für unsere Vertragseinrichtungen in den Bundesländern Schleswig-Holstein, Bremen, Niedersachsen, Hamburg
- Betreuung und Beratung bestehender Kunden sowie Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Proaktive Erweiterung unseres Kundenstammes durch gezielte Akquisition
- Professionelle Präsentation und Vertrieb unserer beratungsintensiven Dienstleistungen auf höherer Führungsebene
- Kontaktpflege und Beziehungsmanagement
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Das wünschen wir uns von Ihnen

- Kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre (BWL) oder Wirtschaftswissenschaften
- Einschlägige Berufserfahrung in Einrichtungen des Gesundheitswesens, des medizinischen Fachhandels oder der Medizinprodukteindustrie
- Sie haben Erfahrungen im Außendienst als Sales Manager oder Key Account Manager.
- Es fällt Ihnen leicht, auf Menschen zuzugehen sowie neue Kontakte und Netzwerke aufzubauen
- Sie sind sehr kommunikationsstark und verbindlich

Das bieten wir Ihnen

- **Sicherheit:** Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und einen sicheren Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Unternehmen aus der Gesundheitsbranche sowie eine attraktive Vergütung.
- **Benefits:** Arbeit im Homeoffice mit moderner elektronischer Ausstattung sowie ein Dienstwagen der Mittelklasse – auch zur privaten Nutzung.
- **Perspektiven:** Individuell auf Sie zugeschnittene Fort- und Weiterbildungen, die Ihre Fachkompetenz und persönliche Entwicklung fördern.
- **Agile Zusammenarbeit:** Ein modern geführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien sowie eine offene Teamkultur.
- **Unterstützung:** Ausführliche Einarbeitung – Sie werden die einzelnen Abteilungen und die Geschäftsprozesse kennenlernen.
- **Sport & Gesundheit:** Nutzen Sie über 4.000 Sport- und Gesundheitseinrichtungen zu vergünstigten Firmenkonditionen über unseren Partner EGYM WELLPASS.

Als Deutschlands führender Einkaufsdienstleister im Gesundheitsbereich verhelfen wir Krankenhäusern, Kliniken, Apotheken und Pflegeeinrichtungen zu mehr Wirtschaftlichkeit – menschlich, pragmatisch und leistungsstark. Neben der Einkaufsunterstützung hat sich die Prospitalia auch auf eine Vielzahl von Beratungsangeboten für Krankenhäuser spezialisiert. Seit 1993 ermöglichen unsere engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter unseren Erfolg.

Werden auch Sie Teil unseres stetig wachsenden Teams!



Sie möchten Teil eines Unternehmens sein, welches sich gleichzeitig in einem zukunfts-trächtigen sowie soliden Markt befindet? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige **Bewerbung per E-Mail** mit Angaben zu Ihrer **Gehaltsvorstellung** und Ihres frühestmöglichen **Eintrittstermins**:
bewerbung@personal-ulm.de.

WOLF Personal-Management
Frau Christina Wolf
www.personal-ulm.de

Prospitalia GmbH

Magirus-Deutz-Straße 13
89077 Ulm/Donau

T +49. (0)731.96 684-0
F +49. (0)731.96 684-19

www.prospitalia.de