

Für die Vertriebsregion im (Nord-)Osten Deutschlands suchen wir einen:

Key Account Manager (m/w/d) im Außendienst (Gesundheitswesen) für die Vertriebsregion Berlin | Dresden | Leipzig | Rostock

Ihre Aufgaben

- Ansprechpartner (m/w/d) für unsere Vertragseinrichtungen in den Bundesländern Berlin, Brandenburg, Sachsen, Sachsen-Anhalt und Mecklenburg-Vorpommern
- Betreuung und Beratung bestehender Kunden sowie Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Proaktive Erweiterung unseres Kundenstammes durch gezielte Akquisition
- Professionelle Präsentation und Vertrieb unserer beratungsintensiven Dienstleistungen auf höherer Führungsebene
- Kontaktpflege und Beziehungsmanagement
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Das wünschen wir uns von Ihnen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes betriebs- bzw. wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen und Produkten im Klinikumfeld (beispielsweise Prothetik, Kardiologie, OP-Abdeckung)
- Know-how im Bereich Gesundheitswesen / Healthcare, idealerweise Erfahrung mit Einkaufsgemeinschaften im Gesundheitswesen
- Sie besitzen Erfahrung im Außendienst als Key Account Manager (m/w/d)
- Branchen- und Marktkenntnisse sowie ausgeprägtes unternehmerisches Denken
- Außerordentliches Kommunikationstalent und sehr hohe Networking-Affinität
- Ausgeprägte Serviceorientierung, souveränes Auftreten und hervorragende Umgangsformen

Darauf können Sie sich freuen

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit attraktiver, leistungsgerechter Entlohnung
- Einen Dienstwagen der Mittelklasse – auch zur privaten Nutzung
- Arbeit im Homeoffice mit moderner elektronischer Ausstattung
- Ein dynamisches und agiles Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege sowie eine familiäre Atmosphäre
- Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben in einem wachsenden Unternehmen
- Freiraum für eigene Ideen sowie ein engagiertes und kollegiales Miteinander

Als Deutschlands führender Einkaufsdienstleister im Gesundheitsbereich verhelfen wir Krankenhäusern, Klinikapotheken und Pflegeeinrichtungen zu mehr Wirtschaftlichkeit – menschlich, pragmatisch und leistungsstark. Neben der Einkaufsunterstützung hat sich die Prospitalia auch auf eine Vielzahl von Beratungsangeboten für Krankenhäuser spezialisiert. Seit 1993 ermöglichen unsere engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter unseren Erfolg.

Werden auch Sie Teil unseres stetig wachsenden Teams!



Sie möchten Teil eines Unternehmens sein, welches sich gleichzeitig in einem zukunfts-trächtigen sowie soliden Markt befindet? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige **Bewerbung per E-Mail** mit Angaben zu Ihrer **Gehaltsvorstellung** und Ihres frühestmöglichen **Eintrittstermins**: bewerbung@personal-ulm.de.

WOLF Personal-Management
Frau Christina Wolf
www.personal-ulm.de

Prospitalia GmbH

Magirus-Deutz-Straße 13
89077 Ulm/Donau

T +49. (0)731.96 684-0
F +49. (0)731.96 684-19

www.prospitalia.de